Press Release

GALILEO GROUP

Presseinformation

Rasantes Wachstum bei der Galileo Group setzt sich 2007 fort

87 Prozent Umsatzwachstum, getrieben von starkem Softwaregeschäft mit der Change und Configuration Management Lösung Conigma™ und Grossaufträgen.

München, 23.08.2007 - Die Galileo Group AG, ein führender Anbieter von Softwarelösungen für das Änderungs- und Konfigurationsmanagement von SAP, gibt bekannt, dass sich der Umsatz des Unternehmens in den ersten sechs Monaten des Jahres 2007 gegenüber dem selben Zeitraum im Vorjahr bei überproportional gestiegener Profitabilität um 87 Prozent erhöht hat; das Wachstum im Vergleich mit der zweiten Jahreshälfte 2006 betrug 38 Prozent.

Mit diesem Ergebnis übertrifft die Galileo Group die eigenen Wachstumsprognosen deutlich und hat wie bereits auch in den letzten Jahren ein überdurchschnittliches Ergebnis erzielt.

Im ersten Halbjahr 2007 wurde Conigma™ CCM Release 3.1 erstmals ausgeliefert. Die wichtigsten Erweiterungen betrafen das Berechtigungskonzept und den Workflow, sodass jetzt Funktionalitäten wie 4-Augen Prinzip, explizite Freigaben, Stellvertreterregelungen möglich sind und so Anforderungen aus dem Bereich IT-Compliance, beispielsweise Sarbanes-Oxley oder GOBS, sehr viel besser abgedeckt werden können. Außerdem wurde die Release-Planning Funktionalität deutlich erweitert, sodass jetzt auch standort- oder unternehmensübergreifende, komplexe Change- und Delivery Prozesse vollständig automatisiert werden können.

“Wir haben mit unserer Software Conigma weitere Großkunden, wie die in Asien angesiedelte Software Factory eines deutschen Industriekonzerns gewinnen können, aber auch im Dienstleistungsgeschäft konnten wir deutlich zu-

Press Release

legen ," so Malte Klassen, CEO bei Galileo Group. „Besonders hervorzuheben ist hier der Auftrag eines japanischen Investitionsgüterherstellers, für den wir eine Middleware mit Anbindung an SAP entwickeln, die zukünftig weltweit eine zentrale Rolle in der Servicelandschaft dieses Unternehmens spielen wird und für jährliche Transaktionsvolumina im hohen siebenstelligen Bereich ausgelegt werden muss."

"Mit dieser wirtschaftlichen Grundlage haben wir noch mehr Möglichkeiten in unser Softwaregeschäft zu investieren und mit Conigma CCM unsere führende Position im Bereich Change- und Conguration Management Lösungen für SAP auszubauen." ergänzt Josef Huber, Vice President Sales und Marketing bei Galileo Group.

Über Galileo Group AG

Die Galileo Group AG gehört zu den führenden Anbietern von CCM-Lösungen für SAP. Die Conigma™ Suite integriert die Verwaltung und Prozesse zur Weiterentwicklung, Anpassung und Änderung von SAP Software ebenso nahtlos in die bestehende IT Support Infrastruktur wie SAP Verfahren zur Software Verteilung (ABAP TMS und Java CMS). Hieraus ergeben sich erhebliche Rationalisierungspotentiale durch effizientere, automatisierte Entwicklungs- und Änderungsprozesse; außerdem werden IT-Compliance Initiativen durch umfangreiche Workflow-Funktionalitäten und die Protokollierung aller Prozessschritte optimal unterstützt.
Zu den Kunden der Galileo Group gehören Firmen wie LSV (Landwirtschaftliche Sozialversicherung), Postbank, Siemens AG oder die Züricher Kantonalbank. Galileo Group AG ist im Internet unter http://www.galileo-group.de zu finden.

Kontakt:

Galileo Group AG
Josef Huber
Perchtinger Strasse 6
81379 München
Tel : 089/710463-66
Fax : 089/710463-88
josef.huber@galileo-group.de
http://www.galileo-group.de